

Anse España (Escuela Metasysteme Alain Cardon)te invita a:

TELECONFERENCIA GRATUITA “¿Cómo venderse mejor como Coach?”

¡Empieza a atraer a tus clientes!



Día: 29 de Marzo 2016

Hora: de 19:00h a 20:30h

Lugar: Tu propio despacho o casa. Tele-Conferencia

Información: claudе.аrribas@anse.fr/ +33 682 69 70 83

Reserva de Plaza: Tiketea

***Tele-Conferencia introductoria a la 6ª Edición de Formación en
Coaching Sistémico Madrid 2016***

*(Programa aprobado por ICF: 84h ACSTH+7h Mentoring grupal+15h Acompañamiento
Comercial telefónico)*



¡Descuento de 800€ en la Formación si participas en esta TeleConferencia!

ANSE
Le coaching global

SI ERES COACH Y PIENSAS...



- ✓ Poca gente busca el coaching
- ✓ No saben para qué servimos (no saben cuándo nos tienen que llamar)
- ✓ Ignoran lo que es el coaching
- ✓ Muy caro
- ✓ Empresas con mala experiencia y no quieren ni oír hablar de coaching
- ✓ No dedicamos tiempo a vendernos
- ✓ No creen en el coaching.
- ✓ Está muy desprestigiado

¿Te has parado a pensar que cuando un cliente cancela tus reuniones, cuando un cliente retrasa los pagos, o peor, no te paga, o cuando un cliente dilata demasiado el tiempo entre dos sesiones de coaching..., puede ser también debido al sistema que has creado en el momento de vender tu coaching?



¿QUÉ TE VA A PERMITIR ESTA TELECONFERENCIA?



Durante 1,5 hs minutos conocerás las bases para crear un sistema vendedor que te permita venderte mejor como coach, disfrutando, con resultados rompedores tanto en venta como en coaching.

Nosotros lo basamos en:

- ✓ **Empezar a conocer tus Sistemas y Dianas**
 - ✓ **La posibilidad de desarrollar 5 puntos clave para cada sistema.**
 - **La importancia de la posición baja del coach, sin intención**
 - **Empezar a desarrollar tu conciencia sistémica**
- ...y otros enfoques rompedores**

Para más información
claudette.arribas@anse.fr
+33 682 69 70 83

¡100% de los que han ganado han jugado!

La 6ª Edición de Formación en Coaching Sistémico



En la escuela Metasysteme de coaching sistémico de Alain Cardon, un **20% de la Formación** la enfocamos en “**cómo venderte como coach**”.

Se desarrolla cómo la postura sin intención del coach sistémico permite vender.

Más del **40% de las prácticas** están enfocadas en la venta. Así, cuando se acaba la formación, el coach ya tiene potenciales clientes, ya ha encontrado clientes y ya es autónomo.

Tus dudas y tus miedos se trabajan a lo largo de la formación.

Además claro está, de aprender a desarrollar tu **Conciencia Sistémica** con el resto de los Módulos de la Formación y la práctica continua a lo largo de la misma..

Te invitamos a experimentar en esta hora y media de Teleconferencia Gratuita un aperitivo de lo que podrás aprender y « metabolizar » durante el Módulo de Venta de la próxima Edición de Formación en Coaching Sistémico que comienza el 14 de Abril en Madrid. Pincha aquí si quieres más información



¡Descuento de 800€ en la Formación si participas en esta TeleConferencia!

Los detalles prácticos de la Teleconferencia



Inscríbete a través de Ticketea para que sepamos que contaremos contigo. Las plazas son limitadas.

Podrás conectarte cómodamente desde tu despacho o desde tu casa.

El coste es el de una llamada normal.

Una hora antes de comenzar la Teleconferencia, es decir a las 18:00h del martes 29 de Marzo, recibirás por mail el número de teléfono que tendrás que marcar y el código para entrar en la Teleconferencia y algunos detalles más.

A través de Ticketea o enviándonos un mail podrás trasladarnos cuáles son tus preocupaciones principales respecto a este tema. Claude Arribas contestará en directo a tus preguntas.