

**- QUIEN SOMOS -  
- QUE HACEMOS -**

**Anse** empresa francesa que interviene en los países de idioma francés y español. Tiene 20 años de existencias. En el 2019, nace la alianza NewOak & Anse, Chile y Francia, los dos fundadores Evelyn Muñoz y Claude Arribas.

Nuestra alianza intercultural permite una mirada global de los sistemas cambiando su marco de referencia para lograr éxito en los resultados en este momento de transición mundial.

Nuestra alianza permite este equilibrio entre el femenino y masculino necesario al bienestar de los sistemas, para que nuestros clientes encuentren su equilibrio vital entre el valor humano y el valor capital.

Nuestra alianza permite que nuestras experiencias en las organizaciones del mundo de la salud nutren en el sentido global las organizaciones e igual nuestras experiencias en las organizaciones nutren el mundo de la salud poniendo el paciente, el cliente al centro de sus decisiones levantando resultados concretos y pragmáticos.

**Anse** es una empresa que se dedica a la transformación y al desarrollo de la eficacia y de la actuación (performance) mensurable del dirigente, del líder, de los comerciales, del equipo y de la empresa en transición en Francia, en Europa y a nivel internacional (en francés y en español).

Para lograr este objetivo proponemos varios dominios de actuaciones en el cual siempre el coaching sistémico está en el corazón de nuestras acciones. El coaching sistémico permite tener una mirada de lo local a lo global y de lo global a lo local enfocado en los resultados.

Sus dominios de actuación son los siguientes:

**Efficacité et Performance Commerciales**



El coaching sistémico permite estar en lo concreto, y lograr los resultados a partir del poder del ahora.

**Efficacité et Performance Commerciales**

Para ellos el enfoque sistémico revela tres puntos indisociables:



**¿Qué sistema deseas obtener?**

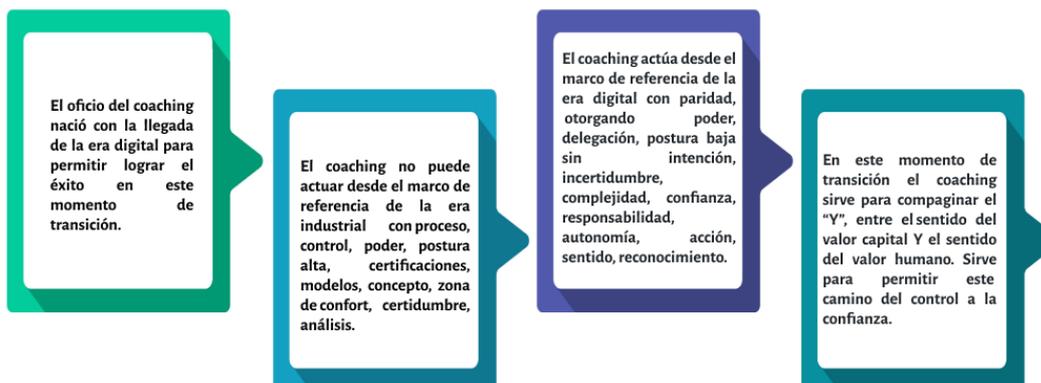
**- EL COACHING SISTEMICO -**

El coaching profesional se define como un acompañamiento continuo durante un período determinado, cuyo objetivo es permitir a un cliente individual o colectivo obtener resultados concretos y mensurables en aspectos personales y profesionales. Mediante el proceso del coaching, el cliente especifica su proyecto o sus ambiciones, determina y reúne sus medios, mejora su performance (actuación) y, de este modo, logra sus objetivos.

Definimos el coaching sistémico como:



Históricamente el coaching sistémico nace desde la llegada de la era digital, su fuente es la era digital:



A través de nuestras intervenciones, es potente ver el Coaching Sistémico como un roble que conlleva 4 ramas y cada una conlleva varias hojas. Las intervenciones de coaching sistémico se pueden hacer directamente en una hoja, y/o una rama y/o el árbol. Es según vuestros objetivos, y vuestro ritmo.

## EL COACHING SISTÉMICO PARA TRANSFORMAR LOS OBJETIVOS EN RESULTADOS EXTRAORDINARIOS



Desde 2010, Anse está acreditada por Alain Cardon de Metasysteme para desarrollar la escuela de coaching sistémico en idioma francés y español. Alain Cardon trajo el enfoque sistémico en el coaching en 2000, es la fuente del coaching sistémico. Hemos escritos varios libros y artículos sobre el enfoque sistémico en las organizaciones y las personas.

Mas que todo, para nosotros el coaching sistémico es una filosofía:



Los beneficios locales del coaching sistémico son los siguientes:



Los beneficios globales del coaching sistémico son los siguientes:

**El coaching sistémico de organización permite al menos obtener:**



**¿Qué resultado extraordinario deseas lograr?**

**Efficacité et Performance Commerciales**

23, rue de la Croix de Reboul - Agglomération de Montpellier - 34160 Sussargues  
Tél.: 04 67 86 10 04 - Mobile : 06 82 69 70 83 - e-mail : [claudette.arribas@anse.fr](mailto:claudette.arribas@anse.fr) - [www.anse.fr](http://www.anse.fr)  
SARL au capital de 7 500 € - Siret : 447 624 297 00019 - APE : 7022Z

## — LA TRANSFORMACION DE LAS ORGANIZACIONES —

Es un hecho con la pandemia, el teletrabajo, el trabajo en híbrido, la falta de materia prima, y mismo antes de la pandemia, en definitiva, desde la creación de la era digital solo el cambio es lo que no cambia. En momento de turbulencia no se puede actuar con la lógica de ayer.

Hemos nacido en este momento de transición entre la era industrial y la era digital. Estupendo camino porque tenemos todo por delante para crearlo, ser un agente de cambio, ser protagonista del futuro.

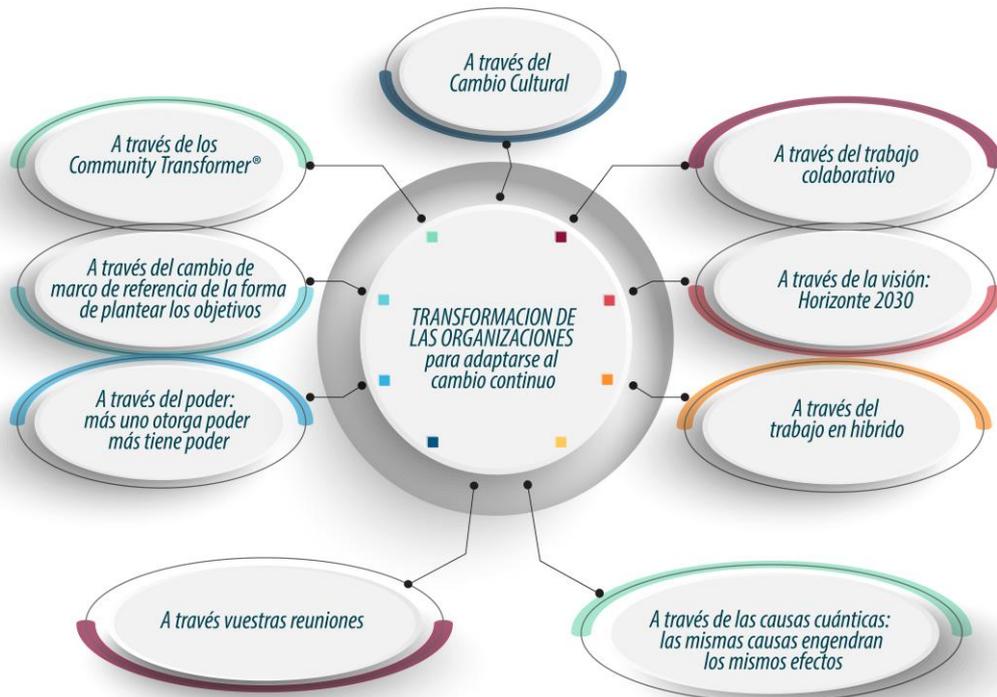
Son por estas razones que se habla de transformación o de transición o de adaptación al cambio. El tema es de ser protagonista de su cambio, un sistema no se sigue, se conduce.

Desde 2002 que acompañamos organizaciones a transformarse, cada vez es un camino distinto. Nunca hemos acompañado una transformación de la misma forma, cada vez es un nuevo reinvento, un renacer. Cada sistema tiene su historia y cada sistema crea su historia.

Cada organización tiene un marco de referencia distinto a propósito de su transformación y del resultado que quiere lograr. El acompañamiento de la transformación a través del coaching sistémico permite ser y estar en la adaptación del cambio continuo.

En estos esquemas hemos dibujado nuestras distintas formas de crear una transformación. De hecho, se puede hacer a través de unas de estas formas, de varias, o de todas.

Nuestra experiencia nos demuestra que los límites que una transformación vivirá en el futuro son debido a sus dudas en el presente. El poder del ahora permite transformarse sin límites con siempre el equilibrio entre el valor humano y el valor capital.



Grandes Empresas, Salud (Clínicas y Hospitales), Startup, Pymes

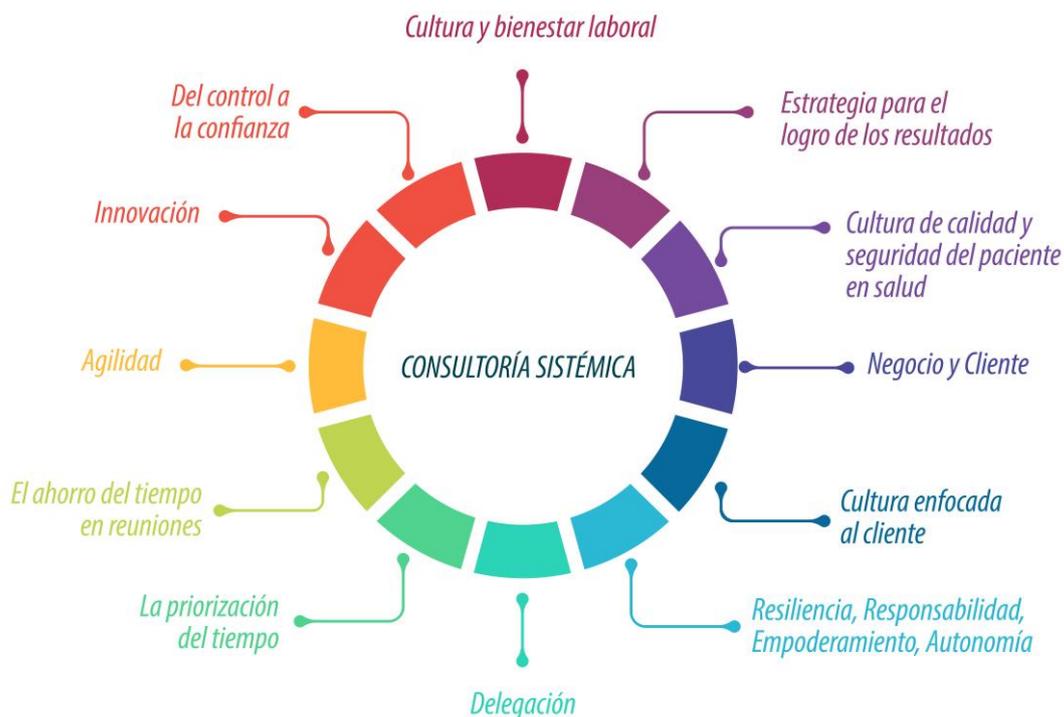
**Si también piensas que el éxito del futuro de su organización depende de su transformación  
¿Qué éxito quieres lograr?**

## - CONSULTORIA SISTEMICA -

La magia de la consultaría es que permite mirar y actuar desde lo global del sistema, y/o lo local del sistema y/o desde un fragmento del sistema. De hecho, a veces, el uno encuentra el otro.

En este esquema, hemos puesto los temas más clásicos de nuestras acciones en consultoría sistémica.

En el proceso de consultoría ante todas intervenciones, un diagnóstico estará realizado por experto del dominio. Este diagnóstico permite crear juntos el plan de acción sistémico que os permite potenciar vuestras fortalezas y transformación cultural.



**¿Dónde tienes que poner el foco para potenciar las fortalezas necesarias al éxito de tu futuro y de tus resultados?**

### Efficacité et Performance Commerciales

23, rue de la Croix de Reboul - Agglomération de Montpellier - 34160 Sussargues  
Tél.: 04 67 86 10 04 - Mobile : 06 82 69 70 83 - e-mail : claude.arribas@anse.fr - www.anse.fr  
SARL au capital de 7 500 € - Siret : 447 624 297 00019 - APE : 7022Z

**- FORMACION -**

A lo largo del año proponemos formaciones para un público abierto que quiere poder realizar lo que realizamos para nuestros clientes y/o que quieren tener la postura de manager-coach o de Mentor o de Community Transformer®.

Estas mismas formaciones se pueden realizar para un público cerrado. De hecho, hemos creado una red de Coach Sistémico LATAM que se han formado con nosotros.

Muy a menudo, empresas toman conciencias que tener sus fortalezas en si mismos, es una forma de ser autónomo y hace parte del cambio, a veces estos temas se mezclan con la transformación.



**Imagínate en un entorno cuyo el liderazgo desarrolla una cultura delegativa, responsable, autónoma, y con resultados extraordinarios:  
¿Qué hace de distinto tu sistema?**

## - LOS TALLERES -

En 20 años de experiencias hemos creados talleres muy específicos que al igual de la formación los realizamos para publico abierto o cerrado.

Para un publico cerrado adaptamos el taller a su medida, sus objetivos y sus tiempos de dedicación.

Tenemos 3 tipos de talleres:

- Los talleres clásicos que existen desde más de 10 años y varios de ellos son conducente a la formación profesional.
- Los talleres que permiten de pasar del camino del control al camino de la confianza, que permiten crear el potente equilibrio entre el valor humano Y el valor capital, que permite fuerza Y poder cambiando de marco de referencia cuando uno toma consciencia que el Y es mas poderoso y complejo que el O.
- Los talleres específicos para el mundo de la salud.

**Nuestros talleres clásicos miles de personas los han vivido en el mundo:**



**Eficiencia** es la “capacidad de disponer de alguien o de algo para conseguir un efecto determinado”. **Eficacia** es la “capacidad de lograr el efecto **que se desea o se espera**”.

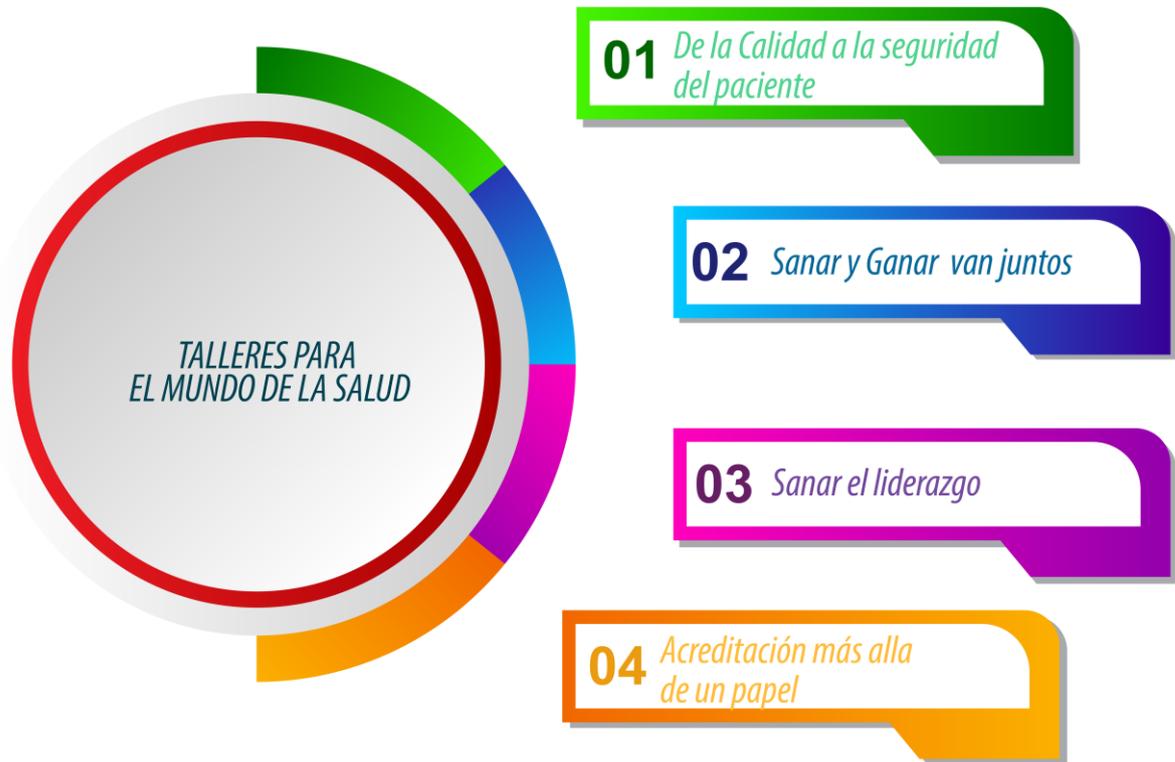
## ¿Qué primer efecto poderoso quieres lograr?

**Los talleres que permiten crear fuerza y poder a través del poder del Y**



**Un O rechaza, un Y suma:  
¿Qué suma quieres lograr?**

**Los talleres específicos del mundo de la salud:**



**¿Qué ganas si reduces de 10%, 30%, 50%, 75% la tasa de los errores de sanación?**

## - EVOLUCION DE VIDA -

En la economía del saber, el éxito sonríe a los que tienen un bien conocimiento de si mismo, de sus fortalezas, de sus valores y del dominio en el cuál son los más poderosos: Liderarse a sí mismo.

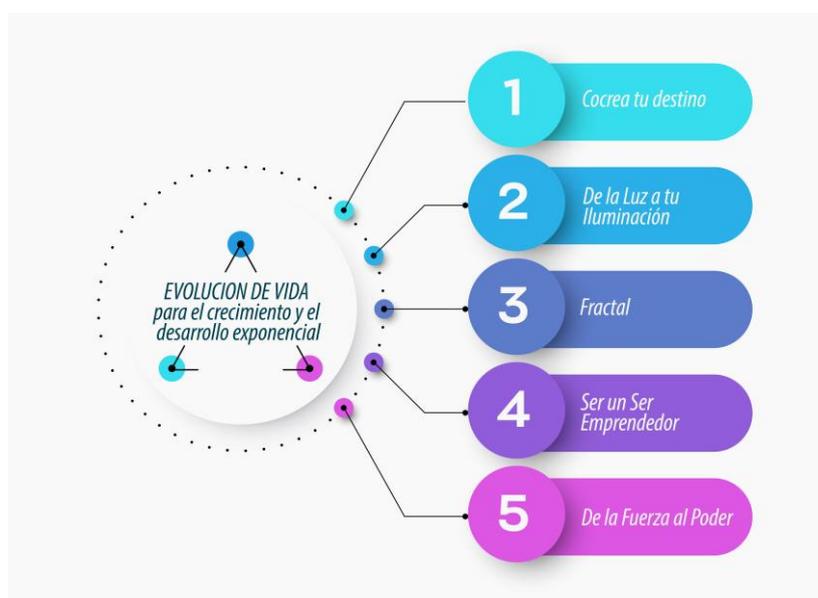
Estos talleres son dedicados para CEO, Directivos, RR.HH, Manager, Coach, y toda persona que quiere liderarse.

El enfoque sistémico engloba el todo, el todo del ser humano. Desde 2 décadas, a través nuestras intervenciones que sean para equipos o personas cada vez mas las personas quieren evolucionarse hacia su iluminación, su luz, su equilibrio de vida.

A lo largo del tiempo hemos creado 5 talleres de evolución de vida para tu crecimiento y tu desarrollo exponencial. Cada uno tienen un tema distinto, la columna vertebral de los talleres es ir profundizándote del ser al hacer con el objetivo que salgas con otro marco de referencia que te permite encontrar tu iluminación tomando decisiones y creando tu plan de acción concreto.

También adaptamos estos talleres o creamos nuevos talleres para organizaciones en relación a sus medidas y sus objetivos tanto locales como globales.

A veces estos talleres los realizamos en lugares de total conexión a la naturaleza.



**¿Cómo sería tu vida con una total alineación  
alma, corazón, acción?**

**Efficacité et Performance Commerciales**

23, rue de la Croix de Reboul - Agglomération de Montpellier - 34160 Sussargues  
Tél.: 04 67 86 10 04 - Mobile : 06 82 69 70 83 - e-mail : [claudie.arribas@anse.fr](mailto:claudie.arribas@anse.fr) - [www.anse.fr](http://www.anse.fr)  
SARL au capital de 7 500 € - Siret : 447 624 297 00019 - APE : 7022Z

**- CONFERENCIAS -**

A través los artículos y libros que escribimos muy a menudo nos llaman para dar conferencias de forma remoto, presencial o en híbrido. Las realizamos para organizaciones, asociaciones de coaching, de directivos, de RR.HH... que quieren a partir de un simple impacto abrir el marco de referencia de los participantes. También intervenimos durante congresos del mundo de la salud, congresos de coaching, congresos de empresas (directivos, RR.HH, Finanzas, Innovación, Medio Ambiente, Startup, Fintech, Management...)

También intervenimos durante jornadas estratégicas, eventos que organiza la empresa.

Según el formato y el tiempo adaptaremos nuestras conferencias al servicio del objetivo del evento y/o de la organización. Cada vez haremos momentos de lectura sistémica y analogías que permiten a los participantes tomar consciencia de sus patrones para que puedan tomar decisiones de hacer distinto. Según el formato elegido por el cliente los participantes vivirán momentos de flash coaching sistémico.

Aquí algunos ejemplos de conferencias que tienen éxito en las organizaciones.



## ¿Si abres ventanas, que camino ves?

**- CONTACTOS-**



**Evelyn Muñoz R.**  
*Coach Sistémico de Organización*  
*Coach Ontológico Ejecutivo/ Coach PNL*  
*Directora de Anse Chile*  
*Directora NewOak Consulting*

@ [sistemicocoach@gmail.com](mailto:sistemicocoach@gmail.com)  
☎ +56 9 7408 3342



**Claude Arribas.**  
*Master Certified Coach*  
*Coach Sistémico*  
*CEO Anse*

@ [claude.arribas@anse.fr](mailto:claude.arribas@anse.fr)  
☎ +33 682 69 70 83

Nos gusta decir:

- Lo que tú tienes, mucho lo pueden tener... pero lo que tú eres nadie lo puede ser.
- Se humilde, porque hasta el sol, con toda su grandeza deja brillar a la luna.
- No pretendo cambiar el mundo, pero en el pedacito que me tocó vivir quiero hacer la diferencia.
- *Los sueños parecen al principio imposibles, luego improbables, y luego, cuando nos comprometemos, se vuelven inevitables.* Mahatma Gandhi.

**Efficacité et Performance Commerciales**

23, rue de la Croix de Reboul - Agglomération de Montpellier - 34160 Sussargues  
Tél.: 04 67 86 10 04 - Mobile : 06 82 69 70 83 - e-mail : [claude.arribas@anse.fr](mailto:claude.arribas@anse.fr) - [www.anse.fr](http://www.anse.fr)  
SARL au capital de 7 500 € - Siret : 447 624 297 00019 - APE : 7022Z